

# “Bijblijven met technologische evoluties is een continue uitdaging”

**De jonge Kontichse ondernemer Falk Beerten nam afgelopen zomer Sensotec over. Het dynamische technologiebedrijf uit Jabbeke verzekert daarmee niet alleen de continuïteit maar kan ook de onafhankelijke koers blijven varen die de stichters voor ogen hadden.**

Luc Desmet was directeur van het Brugse zorgcentrum Spermalie toen in 1986 Sensotec boven de doopvont werd gehouden. Luc Desmet: “Bedoeling was kinderen met een normale begaafdheid maar met een handicap integreren in het gewone onderwijs. Voor slechtzienden ging dat nog redelijk, maar voor ernstig slechtzienden en blinden was dit een probleem, want er was geen alternatief voor braille, toen de enige manier om te schrijven en te lezen. Soms waren leerkrachten bereid om braille te leren, soms ook niet, en dan liep het dus fout. Vzw Spermalie besloot om een ingenieur aan te werven die voor eigen oplossingen kon zorgen.”

De brailledecoder die werd ontwikkeld, was zo succesvol dat de raad van bestuur concludeerde dat deze activiteit de grenzen van de opdracht van een vzw overschreed. Enkele leden zochten daarom het nodige kapitaal bij elkaar om dit verder te ontwikkelen in een bedrijfsmatige context, met de spin-off Sensotec tot gevolg.

Dominick Gallant, Luc Desmet en Falk Beerten:

**“Een continue uitdaging voor Sensotec is bijblijven met de technologische evoluties, maar we zien zeker nog grote groeimogelijkheden zowel op de nationale als de internationale markt.”**

Luc Desmet: “De missie van Sensotec is oplossingen leveren voor mensen met een visuele of lees- of leerbeperking, vanuit de spirit van de zorgsector, maar in een bedrijfseconomische context. Oorspronkelijk wilden we enkel ontwikkelen. Anderen zouden onze producten commercialiseren. Maar dat bleek een verkeerde strategie, dus kwam er al snel een verkoopafdeling bij. Doelpubliek was in de beginjaren in brede zin mensen met een visuele handicap. Een jaar of tien geleden zijn we ons ook op dyslexie beginnen richten. Het komt niet alleen frequent voor, maar de oplossingen voor blinden en slechtzienden blijken vaak ook geschikt voor mensen met dyslexie. We werken dus met vergrotings- en spraaktechnologie en

braille, maar ondertussen is dit ook uitgebreid met leer-, studeer- en schrijfondersteuning.”

Sensotec ontwikkelt, assembleert en verdeelt eigen producten maar verdeelt ook producten van internationale leveranciers op de Europese markt, na ze eerst eventueel te hebben gelocaliseerd, aangepast aan de eigenheid van de Europese talen. Luc Desmet: “Onze afzetmarkt is ondertussen een stuk ruimer dan enkel het onderwijs. Veel bedrijven en overheden doen op ons een beroep om werkposten aan te passen voor mensen met een beperking.”

Falk Beerten: “Begin 2009 was er al een eerste contact, maar de tijd bleek nog niet rijp. De concrete onderhandelingen startten in september vorig jaar en op 18 juli van dit jaar werd de overname afgerond. Luc Desmet engageert zich nog twee jaar als bestuurder en consultant en ook algemeen directeur Frank Allemeersch verzekert mee de continuïteit.”

Dat Beerten de beste erfopvolger was, heeft veel met zijn goedgevuld curriculum te maken. Falk Beerten: “Toen ik in 2003 afstudeerde, ben ik eerst doelbewust bij een bank gaan werken om ook de financiële structuren te leren



De filosofie van Sensotec legde het bedrijf geen windeieren. Met 35 werknemers verspreid over de hoofdzetel in Jabbeke en contactpunten in Hoevenen en Namen werd in 2011 een omzet gerealiseerd die de 5 miljoen euro overstijgt. Toch kwam het bedrijf in de etalage te staan. Luc Desmet: “De vijf stichtende aandeelhouders werden er niet jonger op en zagen geen opvolgers in eigen rangen. Omdat zo'n overnameproces geen alledaags gebeuren is, lieten we ons bijstaan door het team van MNA Mergers & Acquisitions uit Roeselare. MNA nam het volledige overnameproces in handen, waaronder het aantrekken van de meest geschikte overnemer.”

Jurist en burgerlijk ingenieur biomedische technieken Falk Beerten was al een tijdje geïnteresseerd.

kennen. Bij het VBO werkte ik mee aan een project inzake de internationalisering van de Belgische medische sector, om de kosten van de vergrijzing te proberen op te vangen. Dit resulteerde in de oprichting van vzw Healthcare Belgium om patiëntenmobiliteit richting België te organiseren, telegeneeskunde te vermarkten en samenwerkingsverbanden met buitenlandse instellingen tot stand te brengen om kennis uit te wisselen.” Hij stond ook mee aan de wieg van Telegentis, dat vorig jaar werd verkocht aan een Amerikaanse partner, waarna Sensotec opnieuw in beeld kwam om met een lange termijn visie verder uit te bouwen. (SD - Foto MVN)