

Testimonial



ALGRONDBO



Patrick Raemdonck, eigenaar en CEO van AlgrondbO.

“Succesfactoren zijn gemotiveerd en gevormd personeel, een omvangrijk en modern machinepark en een uitgekiende planning en organisatie.”

→ | BEDRIJF

AlgrondbO werd in 2000 opgericht door Patrick Raemdonck, telg uit een familie ondernemers die reeds jaren actief was in de sector. Het bedrijf is actief in de aanleg van nutsleidingen voor ondermeer water, gas, elektriciteit, televisie, telefonie en datatransmissie. Cliënten zijn ondermeer nutsbedrijven, telecomaatschappijen en watermaatschappijen.

Daarnaast beheerst het bedrijf technieken zoals de aanleg van sleuven en horizontale gestuurde boringen, het koppelen van leidingen, het lassen van polyethyleen buizen en het lassen van hoogspanningskabels.

“Onze branche is tegelijkertijd kapitaalintensief en personeelsintensief. Succesfactoren zijn gemotiveerd en gevormd personeel, een omvangrijk en modern machinepark en een uitgekiende planning en organisatie”, aldus Patrick Raemdonck.

De relatieve jonge onderneming kende een steile groei waardoor het bedrijf vandaag met 120 medewerkers een omzet van ongeveer 12,5 miljoen € realiseert.





→ | AANLEIDING

Patrick Raemdonck "Ik heb de onderneming van nul af opgebouwd. Door onze werkkraft en door het vertrouwen dat wij van onze leveranciers mochten genieten, is Algrondbo in enkele jaren sterk gegroeid en heeft nog een mooie perspectieven. Deze kon ik echter niet meer alleen waarmaken en daarom heb ik gezocht naar een partner".

→ | VOORBEREIDING

Na het opstellen van een waardering en een information memorandum (bedrijfsdossier), werden discreet de nodige contacten gelegd met mogelijke partners.

Raemdonck "Voor een middelgrote onderneming zoals Algrondbo, zijn er in Vlaanderen en België soms te weinig geschikte partijen. Daarom werd ook over de grenzen partijen gepolst wat uiteindelijk leidde tot biedingen uit binnen- en buitenland".

→ | TRANSACTIE

Niet enkel industriële partijen doch ook Private Equity toonden interesse. Sommige activiteiten in de bouwsector zijn immers minder cyclisch en kennen goede marges. Vandaar dat een aantal financiële partijen zich door 'buy and build' een positie in deze markt willen uitbouwen.

"Niet enkel industriële partijen doch ook Private Equity toonden interesse. Sommige activiteiten in de bouwsector zijn immers minder cyclisch en kennen goede marges. Vandaar dat een aantal financiële partijen zich door 'buy and build' een positie in deze markt willen uitbouwen."

Uiteindelijk viel de keuze op de groep rond OMV Natie, een onderneming met traditie die reeds in 1875 werd opgericht, en waarbij de vennoten eveneens actief zijn in het bedrijf. OMV Natie is actief in diverse takken van de aannemerij, in milieu en in het leveren van grondstoffen en granulaten. Zij heeft eveneens activiteiten in de aanleg van nutsleidingen.

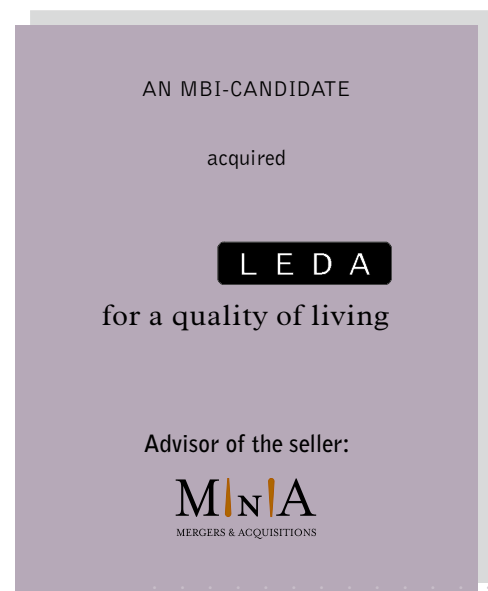
→ | TOEKOMST

Patrick Raemdonck zal het bedrijf in de komende jaren verder leiden. De mensen rond OMV Natie zullen mee helpen zorgen voor meer structuur in het bedrijf.

Raemdonck "Door samen te gaan met een groep met actieve vennoten, kan ik me meer gaan toeleggen op de verdere groei van Algrondbo, iets wat het bedrijf en zijn medewerkers ten goede zal komen".

"En tegelijk is mijn persoonlijke doelstelling om het tussen 50 en 55 wat rustiger aan te kunnen doen gerealiseerd, dit is duidelijk een win-win situatie" aldus Patrick Raemdonck. ■

Nieuws



MNA NV
CLINTONPARK, TER REIGERIE 11 / 1 - 8800 ROESELARE
T. +32 [0]51 20 70 16 - F. +32 [0]51 25 20 87
MNA@MNA.BE - WWW.MNA.BE